

أحمد رمضان العفيفي

الهاتف : +966-567964540

الإيميل : ahmedramadanafify940@gmail.com

الموقع : الخفجي المنطقة الشرقية

مدير مبيعات - محاسب مبيعات

محاسب ومدير مبيعات موجه نحو النتائج يتمتع بخبرة شاملة تزيد عن 10 أعوام في المحاسبة إدارة المبيعات، و متخصص في المبيعات من حيث تحديد الاسعار والمنافسه وتحقيق أفضل ربح ممكن. أثبت قدرتي على قيادة فرق متعددة في المبيعات، وإدارة ميزانيات بملايين الريالات السعودية، وإدارة تسليم المبيعات المعقدة في الوقت المحدد وضمن النطاق. معروف بتعزيز العلاقات القوية مع أصحاب المصلحة وتنفيذ حلول مبتكرة لتعزيز الكفاءة التشغيلية. ملتزمون بقيادة التميز وتعظيم القيمة في جميع المبادرات.

نقاط القوة والخبرة

إدارة المبيعات وتنفيذها	إدارة مخاطر المبيعات واستراتيجيات التخفيف منها
التخطيط الاستراتيجي والقيادة التشغيلية	مشاركة أصحاب المصلحة والتفاوض
الفطنة المالية وإدارة الميزانية	الخبرة الفنية في الأنظمة المحاسبية
تطوير الفريق والقيادة	تحسين العمليات وضمان الجودة
تحديد سعر بيع المنتج	تحديد هامش الربح
تخطيط النشاط البيعي	تنظيم الأنشطة البيعية
الإشراف على جهود رجال البيع والتسويق والتوزيع والدعاية والتوجيه	الرقابة والتقييم على الأنشطة البيعية
تحديد احتياجات رجال البيع من التدريب ونوع التدريب المطلوب لكل فرد	وضع البرامج التسويقية المباشرة والإشراف على تنفيذها
تأسيس قاعدة بيانات عن الأسواق والمنافسين والمناطق	العمل على رفع الحصة السوقية
متابعة خدمة ما بعد البيع والتواصل الدائم مع العملاء	القدرة على القيادة وتحفيز وتوجيه طاقم البيع
القدرة على التخطيط والتنظيم والمتابعة والتوجيه الفعال للعمليات البيعية	القدرة على إعداد التقارير الدورية والسنوية
معرفة متميزة باللغة الانجليزية والتعامل مع الكمبيوتر	مهارات إدارة فرق العمل بنجاح

الخبرة المهنية

من يناير 2021 حتى الآن

مصنع خزانات الريان العالمي للصناعة

محاسب ومدير المبيعات (المسئول الكامل للمبيعات)

الإدارة الإستراتيجية والتشغيلية المباشرة لقطاع المبيعات في المصنع ، والإشراف والتوجيه على المبيعات قيادة تطوير وتنفيذ استراتيجيات المبيعات ، وضمان التوافق مع الأهداف المراد تحقيقها وزيادة الكفاءة في جميع العمليات توجيه منسوبي المبيعات وقادة المندوب والإشراف عليهم ، وتنمية ثقافة المبيعات عالية الأداء لتؤكد على المساءلة والتحسين المستمر، مما يؤدي إلى تحسين النتائج ، التسويق الدولي والتصدير الخارجي ، التحليل الإستراتيجي لإدارة التسويق بالمصنع

محاسب ومستول مبيعات

إدارة العملية المحاسبية للمبيعات ومن ثم مسئول المبيعات بما يضمن تسليم المبيعات في الوقت المناسب ورضا العملاء
إدارة المخاطر من حيث تخفيض وقت تسليم المبيعات وتجاوز التكاليف العالية ودعم التعاون مع المندوب والمشاركة معهم مما يؤدي
إلى زيادة كفاءة المبيعات
اعداد الميزانيات وأساليب البيع المناسبة لتحقيق أفضل النتائج ، كفاءة التخطيط ، مصدر المعلومات عن العملاء

التعليم

جامعة كفر الشيخ
بكالوريوس تجارة (محاسبة)
عام 2015

المراجع متاحة عند الطلب (شهادات الخبرة والمؤهلات)