



أحمد حلمي

أخصائي تسويق-مسؤول مبيعات -تصميم داخلي

نبذة عني

متخصص في التصميم الداخلي ومبيعات الأثاث بخبرة تمتد لأكثر من 10 سنوات. أتمتع بمهارات عالية في ابتكار تصاميم داخلية أنيقة وعملية، وتحقيق نمو في المبيعات من خلال استراتيجيات تسويق فعالة وموجهة. قادر على فهم احتياجات العملاء وتقديم حلول متكاملة تلبي تطلعاتهم ادارة وتطوير الفريق البيعي البيع ليس مجرد وظيفة...بل هو شغف "أنا ما أبيع أثاث... أنا أشارك الناس في تحقيق أحلامهم

معلومات التواصل

0551851930

ahmed.helmy.ab13@gmail.com

Riyadh - Al-Nuzha district



الخبرات المهنية

- مدير معرض — شركة مفروشات العمر
- 2019 — حتى الآن
- إدارة فريق مبيعات وزيادة الإيرادات بنسبة 35%
- تطوير وإدارة الفريق البيعي لتحقيق الهدف
- تقديم حلول تأثيث متكاملة للعملاء
- الإشراف على تنسيق المعارض
- تنفيذ مشاريع تصميم داخلي للمنازل والفيلات
- إعداد عروض تقديمية ثلاثية الأبعاد
- تقديم استشارات للعملاء حول توزيع الأثاث والتنسيق اللوني

مشرق مبيعات — شركة الجلال للأثاث

جدة، 2014 - 2018

- تدريب فريق المبيعات على تقنيات البيع الاحترافي.
- تطوير العلاقات مع كبار العملاء والمصممين الداخليين.
- الإشراف على تجهيز المعارض
- تطوير الفريق البيعي

مسؤول مبيعات

- بائع أثاث - مجموعه معارض يوسف العراقي
- مصر -دمياط
- تنفيذ تصاميم فاخرة للمنازل
- إعداد عروض 3D
- التعامل المباشر مع العملاء

التعليم

بكالوريوس إدارة أعمال

جامعه المنصوره 2010-2011

دبلوم في حاسب الي ونظم معلومات

جامعة حلوان | 2006

المهارات

- قيادة وتطوير فرق المبيعات
- إدارة المعارض وصلات العرض
- التفاوض والإقناع
- تصميم 3D للعملاء
- مهارات خدمة العملاء
- إدارة المخزون والطلبات
- تصميم وتنسيق المعارض
- تحليل السوق والمنافسين
- التعامل مع برامج نقاط البيع

اللغات

- العربية: اللغة الأم
- الإنجليزية: جيد

اعمال

كتاب أثبت نفسك

دليل تدريبي لمبيعات الأثاث

جمله تعبر عني

"أنا ما أبيع أثاث... أنا أشارك الناس في تحقيق أحلامهم."