

محمود جلال

مندوب مبيعات



معلومات الاتصال

- glal8195@gmail.com
- +966 57 492 6523
- الدمام
- المملكة العربية السعودية

الخبرات العملية

مندوب مبيعات

شركة كونينج للصناعات الغذائية

القاهرة، من 2022 - إلى مايو 2025

- تطوير استراتيجيات المبيعات وخطط العمل.
- تحليل الأداء وإعداد تقارير المبيعات الدورية.
- التفاوض مع العملاء الرئيسيين وإغلاق الصفقات.

مندوب مبيعات جملة

شركة الراشدين توكيل ريكيت

القاهرة، من 2020 - إلى 2022

- تطوير وصيانة علاقات مهنية متميزة مع العملاء لضمان الولاء والتعاملات المستمرة.
- التعاون مع فريق المبيعات لتحقيق الأهداف المشتركة وتعزيز بيئة عمل إيجابية.
- تنفيذ استراتيجيات مبيعات فعالة لزيادة الإيرادات وتحسين مستوى رضا العملاء.

مندوب مبيعات جملة - توكيل BTA شركة النافي

جيزان السعودية من 2018 - إلى 2019

- إدارة قاعدة بيانات العملاء وتحديثها بانتظام
- الاستجابة لشكاوى العملاء وحل المشكلات
- التعاون مع فرق العمل الأخرى لتحقيق الأهداف

المهارات

- القدرة على التخطيط والتنظيم
- إدارة المعارض التجارية
- مهارات التفاوض والتواصل الفعال.
- التفاوض وإتمام الصفقات
- تحليل المبيعات والقدرة على زيادة الإيرادات

اللغات

- اللغة العربية
- اللغة الإنجليزية (مستوى جيد)

الهوايات

- المطالعة
- كرة القدم
- ركوب الخيل
- ممارسة الرياضة

مندوب مبيعات جملة

شركة أحمد محمد صالح وشركاه (شاي ربيع)

الدمام -المدينة-ينبع -سكاكا .من 2014 الي 2018

- تحديد أهداف المبيعات والعمل على تحقيقها بانتظام
- إجراء زيارات ميدانية للعملاء المحتملين والحاليين
- تقديم عروض ترويجية وخدمات مميزة للعملاء
- متابعة طلبات العملاء وضمان رضاهم التام

مندوب مبيعات تجزئة

شركة التموين العربي التجارية

الاحساء. من 2011 الي 2014

- إجراء مكالمات مبيعات يومية للعملاء المحتملين
- تحديث قاعدة بيانات العملاء بشكل دوري ومنظم
- تحليل بيانات المبيعات لتحديد الفرص والتحديات

• التعليم

بكالوريوس التربية الرياضية ، جامعة أسيوط 2008
تقدير جيد جدا.

