

# عبدالكريم حسن آدم

## مندوب مبيعات

مندوب مبيعات متميز , قادر على تحقيق الأهداف البيعية بنجاح من خلال بناء علاقات وطيدة ومميزة مع العملاء و تجاوز توقعاتهم دائماً و معرفة ممتازة بالسوق قدرة كبيرة على استقطاب عملاء جدد.

- القدرة على تقديم عروض تقديمية احترافية ومقنعة للعملاء.
- التفاوض بفعالية لإبرام الصفقات وتحقيق رضا العملاء.
- الاستماع النشط لفهم احتياجات العميل وتقديم الحلول المناسبة.
- إتقان استخدام أنظمة إدارة علاقات العملاء لتتبع التفاعلات والفرص البيعية.
- تحليل بيانات العملاء لتحديد فرص البيع المتقاطع والبيع الإضافي.
- الحفاظ على علاقات طويلة الأمد مع العملاء وتعزيز ولائهم.
- ماهر في تعزيز العمل الجماعي المنتج وخلق بيئة عمل تعاونية.
- يزدهر في المواقف الصعبة ويحافظ على التركيز تحت الضغط.
- توجه نحو الخدمة: ملتزم بتقديم خدمة عالية الجودة وضمان رضا العملاء.
- مكرس للنمو الشخصي والمهني من خلال التعلم أثناء العمل والتدريب.
- معرفة قوية بمجموعة Microsoft Office وأدوات الإنتاجية الأخرى.

## الخبرات العملية السابقة

شركة pure air للتكيفات الاسكندرية – مصر

مسؤول مبيعات وتسويق

المهام : تسويق ميداني واليكتروني وجلب عملاء جدد والتواصل معهم

شركة bingo للتسويق الاليكتروني الاسكندرية - مصر

مندوب مبيعات

المهام : خلق فرص بيعية جديدة في باقات التسويق بالسوشيال ميديا

مؤسسة الأثاث العصري - جدة - المملكة العربية السعودية

مدير مشروعات

المهام : التعاقد مع الفنادق لتجهيزها وفرشها بكل مشتملاتها

التعاقد مع ملاك الشقق للفرش والتجديد والتجهيز بكل المشتملات

مؤسسة الريان للأقمشة - جدة - المملكة العربية السعودية

مندوب مبيعات

المهام : التعاقد مع الفنادق لتجهيزها وفرشها بكل مشتملاتها

التعاقد مع ملاك الشقق للفرش والتجديد والتجهيز بكل المشتملات



## المعلومات الشخصية

+996530918235

karimadam1911@gmail.com

الدمام - المنطقة الشرقية

الجنسية : مصري

رخصة قيادة سعودية

## اللغات

اللغة الأم : اللغة العربية

اللغة الثانية : الإنجليزية مقبول

الاستماع : مقبول

القراءة : مقبول

التحدث : مقبول

## الشهادات الجامعية و الأكاديمية

ليسانس آداب

- عام 2010

- جامعة الإسكندرية