

حمد المناع

حي الصحافة | hamad05565@gmail.com | +966544108165

نبذة عني

أخصائي تسويق ومبيعات بخبرة عملية تزيد عن خمس سنوات في مجالات التسويق وإدارة علاقات العملاء والمبيعات عملت خلال مسيرتي المهنية لدى جهات متنوعة شملت القطاع التجاري والعقاري، منها: مصنع الحروف الخمس، مؤسسة محمد عبداللطيف للتجارة، ومكتب بن جيهان للعقارات. أمتلك مهارات قوية في إعداد التقارير التسويقية وتحليل الأداء، وتنفيذ استراتيجيات تسويقية فعالة عبر القنوات المباشرة والرقمية، إضافة إلى خبرة واسعة في التفاوض، وإغلاق الصفقات، وتقديم تجربة عميل متميزة. كما أتمتع بقدرة عالية على التنسيق بين الفرق والأقسام المختلفة، وبناء علاقات مهنية ناجحة تسهم في تحقيق أهداف المنشأة وتعزيز نموها.

الخبرات المهنية

أخصائي تسويق

مصنع الحروف الخمس | نوفمبر 2023 - يناير 2025

- إعداد التقارير و الإحصائيات وتقديمها
- التنسيق مع الأقسام المختلفة
- إداء مهام المبيعات

أخصائي تسويق

مؤسسة محمد عبداللطيف للتجارة | مايو 2023 - سبتمبر 2023

بائع

مؤسسة محمد عبداللطيف للتجارة | يوليو 2022 - أبريل 2023

- إدارة عمليات البيع من البداية حتى النهاية
- تطوير العلاقات ايجابية مع العملاء من خلال تقديم خدمة مميزة

بائع

مكتب بن جيهان للعقارات | أغسطس 2019 - يونيو 2020

- القدرة على تسويق العقار بفعالية سواء عبر الانترنت او مباشرة
- التفاوض مع البائع والمشتري لتحقيق صفقة عادلة ترضي الطرفين
- التعامل باحترام و احترافية مع مختلف انواع العملاء

مهارات

- مهارات التواصل
- الاقناع والتأثير
- المرونة و التكيف
- مهارة التفاوض
- معرفة المنتج/الخدمة
- اعداد التقارير
- تحليل السوق و المنافسين

التعليم

ثانوية السليمانية

علمي 2019 - 2021

الدورات

- برنامج سند
- برنامج خطط
- دورة لغة (أكاديمية الفيصل)
- دورة لغة (British online)