

مروان نبيل

مدير مبيعات وإدارة مشاريع

📍 الدمام، المملكة العربية السعودية 📧 marwannabel@yahoo.com ☎ +966 53 269 1683

www.linkedin.com/in/marwan-nabil-97887416a 

نبذة عني

مدير مبيعات وإدارة المشاريع أتمتع بخبرة تزيد عن 17 عامًا لدى شركة سیدار، متخصص في مبيعات الستائر، مشاريع الفلل، تنسيق المشاريع، وإدارة فرق التركيب. بدأ تطوري المهني من مبيعات الستائر وصولاً إلى تنسيق المشاريع وإدارة فرق التركيب. خبرة واسعة في العمل بدوي وأبوظبي والمملكة العربية السعودية، مع كفاءة عالية في إدارة علاقات العملاء، الإشراف على العمليات اليومية، وضمان أعلى مستويات رضا العملاء في المشاريع السكنية ومشاريع الفلل.

التعليم

بكالوريوس في الفنون الجميلة

• جامعة دمشق

الخبرات المهنية

(2011 - الآن)

شركة سیدار - الستائر ومشاريع الفلل - المملكة العربية السعودية

قسم المبيعات وتنسيق المشاريع

- إدارة مشاريع مبيعات الستائر ومشاريع الفلل.
- التواصل المباشر مع العملاء في المشاريع السكنية ومشاريع الفلل.
- تنسيق جداول المشاريع، الزيارات الميدانية، ومتابعة الطلبات.
- الإشراف على العمليات اليومية المتعلقة بتنفيذ المشاريع.
- ضمان تسليم المشاريع وفق الجداول الزمنية المتفق عليها.

(2011 - 2008)

شركة سیدار - الستائر ومشاريع الفلل - الإمارات العربية المتحدة

قسم المبيعات

- العمل في مبيعات الستائر والتعامل المباشر مع العملاء.
- فهم احتياجات العملاء وتقديم الحلول المناسبة.
- متابعة الطلبات من مرحلة التأكد حتى التسليم.
- التنسيق مع فرق التركيب لضمان رضا العملاء.
- الحفاظ على علاقات قوية مع العملاء وخدمات ما بعد البيع.

اللغات

• اللغة العربية : اللغة الأم • اللغة الانجليزية : جيدة

المهارات

المهارات التقنية

المهارات الشخصية

- إدارة مشاريع الستائر ومشاريع الفلل.
- عمليات المبيعات وإدارة الطلبات.
- الإشراف على فرق التركيب والتنسيق بينها.
- جدولة المشاريع والتنسيق الميداني.
- إدارة علاقات العملاء.
- تنفيذ المشاريع السكنية ومشاريع الفلل.
- القيادة وإدارة الفرق.
- مهارات تواصل قوية والتعامل الاحترافي مع العملاء.
- القدرة على حل المشكلات واتخاذ القرارات.
- إدارة الوقت وتعدد المهام.
- العمل تحت الضغط والالتزام بالمواعيد النهائية.