

أحمد أنور عوض

تاريخ الميلاد: أغسطس 1987

الجنسية: المصرية

رقم الاتصال: (+966)0548518765

الايمل: anmr43913@gmail.com

النبذة الشخصية

محترف ذو خبرة واسعة في مجال المبيعات وخدمة العملاء، مع خبرة تزيد عن 10 سنوات في قطاعات متنوعة مثل البنوك وشركات الاتصالات والرياضة. يتمتع بمهارات عالية في إدارة العلاقات مع العملاء، وتحقيق الأهداف المبيعاتية، والعمل تحت الضغط. لديه قدرة على التكيف مع التحديات ومواجهة الأزمات بفعالية.

الخبرات العملية

- | | |
|-----------------|--|
| 2021 - حتى الان | تنفيذي مبيعات - بنك الخليج الدولي (ميم) |
| | • مبيعات تمويل شخصي والبطاقات، تحقيق أهداف المبيعات، تقديم الحلول المصرفية المناسبة للعملاء. |
| 2020 | تنفيذي مبيعات - بنك الإمارات دبي الوطني |
| | • مبيعات التمويل الشخصي والبطاقات، تطوير قاعدة العملاء، تقديم خدمات مالية متخصصة، |
| 2017 | تنفيذي مبيعات - شركة B.N Sport للقنوات الرياضية |
| | • إدارة مبيعات الاشتراكات الرياضية، وتقديم الدعم الفني للعملاء. |
| 2013 | مسؤول مبيعات كبار العملاء VIP - شركة موبايلي للاتصالات |
| | • خدمة كبار العملاء، وإدارة حساباتهم، وتقديم عروض مخصصة. |
| 2010 | ممثل مبيعات - مصنع البرج العالمي لمواد البناء والتشطيب |
| | • تحقيق المستهدفات البيعية وتعزيز العلاقات التجارية |

التعليم

دبلوم المعهد الفني

الدورات التدريبية

- دورة الاختبار المهني في أساسيات مصرفية الأفراد (الأكاديمية المالية).
- دورة في إدارة الأزمات.
- دورة تدريبية في مجال المبيعات.

المهارات الشخصية

المهارات الشخصية :

- إدارة العلاقات مع العملاء.
- تحقيق أهداف المبيعات تحت الضغط.
- العمل بروح الفريق والتعاون مع الزملاء.
- القدرة على التكيف مع التحديات وإدارة الأزمات.
- مهارات اتصال قوية وفعالة.
- إتقان استخدام البرامج الأساسية والتخصصية للحاسب الآلي.

اللغات

- العربية: اللغة الام
- الانجليزية: مستوى متقدم