

محمدي بلال فوده

مندوب مبيعات



❖ المؤهل العلمي

بكالوريوس تجارة - قسم المحاسبة - دفعة ٢٠٢٠

❖ الخبرات العملية

مندوب مبيعات مجموعة المصباح

(من نوفمبر ٢٠٢٢ حتى الآن)

المهام:

- مراقبة المخزون والمحافظة على ترتيب العرض وفقاً لمعايير العلامة
- بناء علاقات طويلة الأمد مع العملاء وتعزيز ولائهم للعلامة
- إعداد تقارير دورية عن المبيعات وتفاعل العملاء

مندوب مبيعات سامسونج (B.TECH)

(من أبريل ٢٠٢٢ حتى أكتوبر ٢٠٢٢)

المهام:

- الترويج لمنتجات سامسونج (هواتف، تلفزيونات، إلكترونيات) داخل متاجر B.TECH
- شرح ميزات المنتجات والرد على استفسارات العملاء
- تحقيق أهداف المبيعات اليومية والشهرية
- مراقبة توفر المنتجات والإبلاغ عن أي نقص في المخزون
- إعداد تقارير يومية/أسبوعية عن الأداء والمبيعات وتفاعل العملاء

مندوب مبيعات في متجر للعطور

(من نوفمبر ٢٠٢٠ حتى مارس ٢٠٢٢)

المهام:

- استقبال العملاء وتقديم استشارات في اختيار العطور
- مساعدة العملاء في اختيار العطر المناسب حسب تفضيلاتهم
- تحقيق أهداف المبيعات اليومية والشهرية
- تقديم عينات العطور وشرح المكونات والفروقات في الروائح

مندوب مبيعات في معرض للمطابخ (ماي كيتشن)

(من يوليو ٢٠١٧ حتى أكتوبر ٢٠٢٠)

المهام:

- مساعدة العملاء في اختيار المنتجات وتقديم المعلومات عنها
- إجراء عمليات البيع وإدارة ماكينة الكاشير
- الحفاظ على ترتيب العرض وإدارة مستويات المخزون
- تقديم خدمة عملاء ممتازة وحل استفساراتهم

❖ الدورات والخبرة التدريبية

محاسب تحت التدريب في الهيئة المركزية للإسكان والتعمير (من ديسمبر ٢٠١٦ حتى أكتوبر ٢٠٢٠)

المهام:

- المساعدة في إعداد التقارير والقوائم المالية
- دعم المحاسبين في التسويات المالية ومعالجة المعاملات
- المشاركة في عمليات التدقيق وتقديم الدعم الإداري

❖ اللغات

العربية : اللغة الام
الإنجليزية: جيد جداً (تحدثاً وكتابة)

❖ المهارات

إجادة استخدام Microsoft Office
التكيف مع التكنولوجيا الحديثة والعمل
تحت الضغط