

أحمد الشافعي السبيعي

الهدف الوظيفي

مدير مبيعات ذو خبرة، أسعى لقيادة قسم المبيعات في شركة أثاث رائدة، مستفيداً من مهاراتي في تطوير استراتيجيات المبيعات، بناء العلاقات مع العملاء، وتحفيز الفرق لتحقيق أهداف المبيعات وتعزيز نمو الحصة السوقية.

الخبرة المهنية

2023 - 2025

مدير مبيعات إقليمي | شركة الأمل للأثاث والديكور - مصر

- * قيادة وتوجيه فريق مبيعات مكون من 8 أفراد، وتقديم التدريب والدعم لتحقيق أهداف المبيعات الشهرية والربع سنوية.
- * تطوير وتنفيذ استراتيجيات مبيعات مبتكرة أدت إلى زيادة الإيرادات بنسبة 25% خلال عامين-
- * إدارة علاقات العملاء الرئيسيين (B2B و B2C) وتوسيع قاعدة العملاء بنسبة 15%.
- * تحليل بيانات السوق وتوجهات المستهلكين لتحديد فرص النمو وتطوير عروض المنتجات الجديد.
- * الإشراف على إدارة المخزون والتأكد من توافر المنتجات الرئيسية وتخطيط حملات التصفية.

2022 إلى 2023

مشرف مبيعات | سلسلة متاجر كبرى للأجهزة المنزلية - مصر

- * الإشراف اليومي على فريق مبيعات مكون من 5 أفراد، وضمان تحقيق الأهداف الفردية والجماعية.
- * تدريب الموظفين الجدد على تقنيات البيع الفعال وسياسات الشركة.
- * حل مشكلات العملاء وتقديم الدعم لضمان رضاهم وتحسين تجربة الشراء.
- * إعداد تقارير الأداء والمبيعات الدورية وتقديمها للإدارة العليا.

2021 إلى 2022

مدخل بيانات ومنسق مبيعات | شركة إنكانا لصناعة الأحبار ومستلزمات

الطباعة - مصر

- * استلام الكميات من صالة الانتاج وإعداد تقارير مفصلة عن كل منتج وكمياته المتوفرة.



المملكة العربية السعودية
جدة



966538462846+



ahmedelshafeigy@gmail.com

- 
- * إنشاء روابط تشعبية (Hyperlinks) لكافة الموديلات وتحديث البيانات أولاً بأول لضمان الحصول على الكميات الفعلية.
 - * ضمان النقل المنهجي والدقيق للمعلومات الى الانظمة الالكترونية للكمبيوتر.

التعليم:

- بكالوريوس التجارة- قسم المحاسبة - جامعة الزقازيق.

المهارات الشخصية:

- * قيادة الفرق وإدارة الأداء.
- * تطوير استراتيجيات المبيعات.
- * التفاوض وبناء العلاقات مع العملاء.
- * تحليل بيانات السوق.
- * القدرة على العمل والتعاون بفعالية ضمن فريق العمل.
- * القدرة على تنظيم العمل تحت ضغط.
- * مهارات تواصل ممتازة مع فريق العمل.

مهارات الكمبيوتر:

- * إتقان استخدام برامج مايكروسوفت أوفيس (وورد، إكسل، باوربوينت).
- * أنظمة إدارة علاقات العملاء (CRM).
- * مهارات بحث واستخدام الإنترنت.

أتمنى أن أكون عضواً في فريق العمل لديكم.

والله ولي التوفيق ,,,,,

