

محمود السيد محمد دراز

مندوب مبيعات



نبذة عني

أسعى إلى تحدٍ جديد وفرصة وظيفية تعزز خبرتي في مجال المبيعات، مما يتيح لي تطوير مهاراتي واكتساب معارف جديدة تمكّني من تحسين أدائي المهني. أطمح للعمل في بيئة تقدر الابتكار وتوفر فرصاً للنمو الشخصي والمهني.

الخبرات المهنية

شركة دومتي (2023 – 2024)
مندوب مبيعات

- زيادة حصة السوق من خلال استهداف عملاء جدد
- وتوسيع شبكة العملاء الحالية
- تقديم منتجات الشركة بشكل فعال وإجراء عروض
- تقديمية مقنعة أدت إلى تحسين نسب التحويل وإتمام الصفقات.

شركة الأمين للمواد الغذائية (2020 – 2022)
مندوب مبيعات

- إدارة وتطوير العلاقات مع العملاء، وضمان
- تحقيق مستويات عالية من رضا العملاء وولائهم.
- تحقيق نمو مستدام في المبيعات من خلال تنفيذ
- استراتيجيات مبيعات مخصصة تلبي احتياجات العملاء.

التعليم

بكالوريوس خدمة اجتماعية

المهارات

- القدرة على العمل تحت ضغط
- القدرة على استخدام الحاسب الآلي
- القدرة على تشغيل مكن الطباع
- القدرة على العمل المتواصل
- القيادة

اللغات

- العربية: إتقان تام
- الانجليزية: جيد

التواصل

mahmoudderaz518@gmail.com

+966 50 673 3631

الرياض - المملكة العربية السعودية