

0546862527



a7medg2mal90@gmail.com



1990-8-19



احمد جمال برامه



المهارات الشخصية



- إدارة المبيعات: ماهر في تخطيط وتنفيذ استراتيجيات المبيعات لتحقيق الأهداف التنظيمية
- إدارة علاقات العملاء: متخصص في تعزيز ولاء العملاء من خلال التواصل الفعال والخدمة
- تحليل السوق: متمكن في تحديد اتجاهات السوق وتفضيلات العملاء لتوجيه استراتيجيات المبيعات
- قيادة الفريق: قدرة قوية على تحفيز وإدارة فرق المبيعات لتحقيق الأداء الأمثل
- التفاوض: بارع في التفاوض لتحقيق نتائج مفيدة لجميع الأطراف
- إعداد تقارير المبيعات: قادر على إعداد تقارير تفصيلية لمتابعة وتوقع أداء المبيعات
- حل المشكلات: فعال في حل قضايا العملاء ونبسط التحديات التشغيلية
- التدريب والإرشاد: ذو خبرة في تدريب الموظفين الجدد وتعزيز مهارات الفرق

اللغات



اللغة الإنجليزية



اللغة العربية

الهدف الوظيفي



مشرف مبيعات يتمتع بخبرة تزيد عن 10 سنوات في مجال مبيعات السلع الاستهلاكية سريعة التداول والاتصالات، متخصص في تطوير فرق المبيعات، وإدارة علاقات العملاء، وتحقيق نمو الإيرادات بنجاح، وقدرة ممتازة على تحقيق الأهداف البيعية، وتعزيز رضا العملاء. أسعى للاستفادة من مهاراتي في المبيعات والقيادة في دور إشرافي ضمن إدارة المبيعات والتوزيع.

المؤهلات العلمية



- بكالوريوس خدمة اجتماعية
- التخرج: 2010

الخبرات



❖ مشرف مبيعات – شركة وفرة الغذاء من 1 سبتمبر 2024

❖ مشرف مبيعات – شركة أحمد محمد عبدالوهاب الناجي وأولاده من 2020 إلى 2024

❖ مندوب مبيعات – شركة أحمد محمد عبدالوهاب الناجي وأولاده من 2015 إلى 2020

❖ مندوب مبيعات – شركة فقيه للدواجن من 2013 إلى 2015