

محمد مصطفى النجار



الملخص

- أنا محمد النجار مسؤول مبيعات، بخبرة تفوق 10 سنوات في التعامل مع العملاء قادر على التسويق لمنتجات الشركة وفق استراتيجية معينة تضمن زيادة حصة المبيعات. أمتلك مهارة التفاوض وإغلاق الصفقات أمتلك القدرة على بناء علاقات قوية مع العملاء وتحقيق أهداف المبيعات المحددة أطمح لأكون أحد أعضاء الشركة وأسعى لتقوية العلامة التجارية للشركة في السوق .

الخبرات

- مايو 2017 - حاضر
مندوب مبيعات، شركة مفروشات العمر التجارية، الرياض، النزهه
- تحقيق المستهدف المطلوب
 - التنسيق مع العملاء على مواعيد الاستلام والتكريب
 - تقييم احتياجات العميل بناءً على الأهداف الحالية والعرض والطلب
 - تقديم عروض توضيحية للمنتجات للعملاء
 - حل مشكلات العملاء
 - التنسيق مع الأقسام المختلفة

- مارس 2016 - مارس 2017
مندوب مبيعات، شركة نهر العسل للتجارة والاستيراد، الرياض
- تقييم احتياجات العميل بناءً على الأهداف الحالية والعرض والطلب
 - طورت علاقات العملاء مع أكثر من 50 عميل للشركة
 - فتح تعاقدات مع أكثر من 100 عميل جديد للشركة
 - تحصيل المدفوعات المستحقة من العملاء

- فبراير 2015 - فبراير 2016
أخصاصى تسويق، الشركة المتحدة للصيادله، القاهرة
- تقديم خدمة العملاء عبر الهاتف والبريد الإلكتروني.
 - تنسيق فرق العمل.
 - طورت علاقات العملاء مع أكثر من 100 صيدليه

- فبراير 2014 - يناير 2015
أخصاصى تسويق ، شركة ألك للتدريب، الدقهليه، المنصورة
- تحليل السوق والمنافسة
 - التواصل مع العملاء

التعليم

- إدارة أعمال ومحاسبه عامه**
بكالوريوس
أكاديميه السادات للعلوم الإداريه، القاهرة
سبتمبر 2009 - يونيو 2013

الدورات التدريبيه

- مهارات الإقناع.
- مهارات البيع الاحترافي
- دورة التفاوض

معلومات الاتصال

- النزهه . الرياض
966508851638
elnagar999999@gmail.com
15 سبتمبر 1992
مصري

اللغات

العربية:
اللغة الأولى

الانجليزية:

فوق المتوسط

المهارات

- مهاره الاتصال والتواصل
- اقتال المبيعات وتوقيع العقود
- مهاره العرض وتقديم العروض التوضيحية
- العمل تحت الضغط وخدمة العملاء والتواصل
- تحليل احتياجات العملاء
- إدارة علاقات العملاء
- المرونة والتكيف
- القدرة على حل المشاكل