

الاسم: أحمد فيصل أحمد عاتق المصعبي
العنوان: الرياض، المملكة العربية السعودية
رقم الجوال: 0539499916
البريد الإلكتروني: Ahmedfaisal750@gmail.com

ملخص شخصي

محترف مبيعات وتشغيل بخبرة تزيد عن 7 سنوات في التعامل المباشر مع العملاء، إدارة وتشغيل نقاط البيع، واستلام المواد.

ماهر في البيع المباشر، إدخال البيانات اليومية، بناء علاقات قوية مع العملاء، وترويج المنتجات، إلى جانب تدريب فرق العمل والإشراف الميداني.

أتمتع بقدرة عالية على حل المشكلات والعمل تحت ضغط، وأسعى للانضمام لفريق عمل يقدر الخبرة والاحترافية لتحقيق نتائج فعلية ومستقرة.

المؤهل العلمي 

بكالوريوس صيدلة – جامعة العلوم الحديثة، اليمن
(2023)

الإنجازات الرئيسية 

افتتاح وتشغيل عدة نقاط بيع خارجية في "كوين كب
كيك" مما ساهم في تعزيز المبيعات وتحسين الأداء

تدريب مناديب المبيعات على البيع المباشر والتفاعل مع
العملاء

إدخال بيانات المبيعات اليومية وتحسين إجراءات

الإشراف على فعاليات Sweet Wedding وضمان
تقديم الخدمة بجودة عالية

الخبرات العملية 

شركة جزيرة الطيب – موظف مبيعات
الرياض، السعودية | 2023 – 2024

البيع المباشر للعملاء وتقديم استشارات حول المنتجات

ترتيب وتنظيم المنتجات والعروض داخل نقاط البيع

استلام الكاشير والإشراف على الإغلاق المالي اليومي

إدخال بيانات المبيعات اليومية

دعم الحملات التسويقية وتعزيز المبيعات

كوين كب كيك - مبيعات ومستلم
صنعاء، اليمن | 2016 - 2022

البيع المباشر والتواصل مع العملاء داخل نقاط البيع

استلام ومراجعة البضائع ومطابقة الكميات

إدارة المخزون وتنظيم المنتجات

فتح وتشغيل نقاط بيع خارجية ومتابعتها

تدريب المندوب على البيع المباشر

إدخال بيانات المبيعات اليومية ومتابعة الكاشير

المشاركة في الحملات الترويجية والتسويقية

مشرف ميداني – Sweet Wedding
صنعاء، اليمن | 2022 – 2023

الإشراف على تنفيذ الفعاليات وتنظيم المهام

متابعة المخزون والتجهيزات

التعامل مع العملاء وحل المشاكل الميدانية

توثيق البيانات اليومية وإدخالها في النظام

مهارات تشغيلية وفنية:

إدارة وتشغيل نقاط البيع والمخزون والكاشير

إدخال البيانات وتوثيق العمليات اليومية

تأسيس وتشغيل منافذ بيع خارجية

تدريب المندوب على البيع المباشر

استخدام أنظمة نقاط البيع (POS)

إجادة Microsoft Office (Excel – Word)

مهارات شخصية وتسويقية:

تواصل فعال مع العملاء والفرق

سعة صدر وحسن تعامل في خدمة العملاء

مهارات تسويقية ميدانية لتعزيز المبيعات وزيادة
التفاعل

قيادة وتحفيز فرق العمل

حل المشكلات الميدانية واتخاذ قرارات سريعة

العمل تحت الضغط بروح الفريق

اللغات 

العربية (اللغة الأم)

الإنجليزية (جيدة جدًا في القراءة والكتابة والمحادثة)

معلومات إضافية 

جاهزية للعمل المكتبي

جاهزية للعمل الميداني والتنقل بين الفروع

المراجع متاحة عند الطلب