

يحيى سمير الحلبي

استشاري مبيعات / مدير مبيعات

استشاري مبيعات بخبرة تتجاوز 17 سنة في المبيعات منها مبيعات التجزئة والمبيعات العقارية والمنتجات التمويلية أسعى للانضمام إلى بيئة مميزة لتسخير خبراتي وتطويرها وتحقيق الأهداف المطلوبة بما يتناسب مع رؤيتكم .



ذكر yahya-alhalbe@hotmail.com 14-02-1990 00966500706234 المملكة العربية السعودية , المدينة المنورة

المؤهلات الأكاديمية

10-2008 ← 02-2013

الجامعة العربية المفتوحة

01-2011 ← 04-2012

معاهد وول ستريت

إدارة أعمال

دبلوم مكثف لغة إنجليزية

الخبرات العملية

05-2022 ← حتى الآن

مصرف الأنعام

استشاري مبيعات

استشاري مبيعات منتجات تمويلية (تمويل عقاري - تمويل شخصي - بطاقات ائتمانية)

تم تكليفي لإدارة الفريق للمبيعات في المنطقة الغربية

تم تحقيق أكثر من 100 % من المستهدف السنوي لعام 2023-2024

09-2019 ← 05-2022

شركة عبر المملكة العقارية

مسؤول مبيعات عقاري

• مسوق عقاري لمشروع الجوار السكني

• بفضل الله قمت ببيع أكثر من 300 وحدة سكنية أي مايقارب ثلث المشروع

• قدرة جيدة على إقناع المستفيدين

06-2012 ← 03-2019

شركة عميد الحجاز للاتصالات

مدير مبيعات وتسويق

تكوين فريق تسويق لجميع مناطق المدينة

عمل خطة توزيع وتسويق

الذهاب الى الصين واستيراد أفضل الاكسسورات التي تخص الجوالات

01-2008 ← 04-2012

شركة تقنيات للاتصالات الرقمية المحدودة (

ديجيكو)

مشرف مبيعات

مشرف مبيعات وتوزيع لجميع منتجات شركة زين للاتصالات

توقيع إتفاقيات وعقود نقاط بيع معتمدة

مشرف مبيعات جوالات في منطقة المدينة

عمل خطة للحوافز ساهمت بزيادة نسبة المبيعات إلى 6 أضعاف ولله الحمد

إدخال بيانات المتعلقة بالحاج والمعتمرين لدى المؤسسة الاهلية للدلاء

02-2006 ← 01-2008

مجموعة الرحمة للخدمات الحج والعمرة

مدخل بيانات

الدورات التدريبية

✓ دورة تخطيط المشاريع

✓ دورة التحليل المالي

✓ التسويق الالكتروني وصناعة المحتوى

✓ التسويق الحديث

✓ أساسيات مصرفية الأفراد من الأكاديمية المالية

✓ الاختبار المهني للمستشار الأتتماني -النسخة الرابعة - من الاكاديمية المالية

المهارات الشخصية

مهارات التحليل واتخاذ القرار.

مهارات التواصل والتفاوض وحل المشاكل.

الاهتمام بالتفاصيل وقدرات تنظيمية عالية.

إدارة المهام ومهارات حل المشاكل.

القدرة على العمل بشكل منفرد او ضمن فريق عمل

