

CV



الاسم : محمد معاذ

رقم الجوال: 0531416393

الجنسية : سوري

العنوان : تبوك ، المملكة العربية السعودية

البريد الإلكتروني muo.az@hotmail.com

محترف في مجال المبيعات بخبرة تزيد عن 17 سنة في تقديم خدمات متميزة للعملاء ، وتحقيق أهداف المبيعات ، وتطوير استراتيجيات تسويقية ناجحة . أتدّ متع بمهارات قوية في بناء العلاقات ، التفاوض ، وإدارة فرق العمل ، وأسعى دائماً لتقديم أفضل الحلول لتعزيز رضا العملاء وزيادة الإيرادات.

الشهادات

بكالوريوس في الفلسفة وعلم النفس

جامعة دمشق – سوريا

سنة التخرج : 2009

الخبرات العملية

● شركة جيبى (مسؤول مبيعات أفراد) من 2013 إلى 2025 م

متابعة العملاء وتلبية احتياجاتهم لتعزيز مستوى رضاهم * تحقيق أهداف المبيعات وتحليل السوق لضبط استراتيجيات البيع.

● شركة الراجحي (مندوب مبيعات واستشاري مبيعات) من 2016 إلى 2023 م

بناء علاقات قوية مع العملاء لتعزيز حجم المبيعات * تنفيذ حملات ترويجية وتحليل أداء المبيعات لتحديد الفرص التحسينية.

● شركة الصفا للأدوية (مندوب ومسوق) من 2013 إلى 2016 م

الترويج لمنتجات الشركة في الأسواق * تنظيم زيارات منتظمة للأطباء والصيديات لتعزيز العلاقات المهنية.

● الشركة العالمية للاتصالات (مسوق وبائع جملة) من 2009 إلى 2013

تسويق وبيع المنتجات للعملاء التجاريين بكميات كبيرة * التفاوض مع العملاء لضمان شروط البيع المناسبة وتحقيق الأهداف.

المهارات

إجادة استخدام برامج * (Microsoft Office – Siebel) الابتكار واتخاذ القرار

مهارات البيع والإقناع وحل المشكلات * إدارة الوقت والعمل الجماعي تحت الضغط

اللغات

العربية : اللغة الأم

الإنجليزية : جيد جداً

الدورات التدريبية

مهارات الحاسب – معهد الأنوار (2013) م

دورة لغة إنجليزية – السهم المتصاعد (2017) م

كفاءة البيع والتسويق التأميني (2021) م

المستشار المالي – التسويق بالعلاقات العامة (2024) م