

حسن سيد عثمان

مندوب مبيعات



نبذة عني

1. "محترف مبيعات مع خبرة في بيع المنتجات/الخدمات للشركات الصغيرة والمتوسطة."
2. "متخصص في مجال المبيعات مع مهارات قوية في تحليل احتياجات العملاء وتقديم الحلول المناسبة."
3. "شخص محترف مع خبرة في إدارة العلاقات مع العملاء وتحقيق الأهداف البيعية."

0572006946

hassan.sayed.osmaan@gmail.com

السعودية، الرياض، النسيم الشرقي



الخبرات المهنية

التعليم

مؤهل متوسط

مدرسة مسطرد الثانوية الفنيه المشتركة

2006-2009

مندوب توصيل

2024

شركة مهاره للموارد البشرية

2025

مندوب مبيعات

2023

O Pay لخدمات الدفع الالكتروني

2024

التوسع في مناطق عمل جديده وزيادة عدد نقاط البيع ومتابعه الارصده الخاصه بالعملاء وتزويدها عند الحاجة وتحصيل المبالغ الماليه والعمل على زياده نسبه المبيعات الشهرية

مندوب مبيعات

2021

الشركه المصريه للمدفوعات

2023

الالكترونيه (كاش كول)

التوسع في مناطق عمل جديده وزيادة عدد نقاط البيع ومتابعه الارصده الخاصه بالعملاء وتزويدها عند الحاجة وتحصيل المبالغ الماليه والعمل على زياده نسبه المبيعات الشهرية

صاحب معرض

2013

معرض ابو السيد للادوات الصحيه

-

والسيراميك

2019

مندوب مبيعات

2006

شركة الأمين لتجارة وتوزيع

2013

الادوات الصحيه

المهارات

• استراتيجيات المبيعات

• إدارة علاقات العملاء

• تقييم احتياجات العملاء

• إدارة الوقت

• مهارات العرض

• ميكروسوفت اوفيس

اكسيل

اللغات

• اللغة العربية